Waroeng Ojan

Laporan Hasil

Membuka Usaha Kecil

Mohamad Fauzan Aldi

XII RPL 1

SMK NEGERI 4 KOTA BOGOR

Jl. Raya Tajur Kp. Buntar Rt.02/08 Kel. Muasari Kec. Bogor Selatan

Telp. 02512752729

Tahun 2019

Lembar Pengesahan

Proposal membuka usaha kecil Waroeng Ojan dalam rangka pengembangan wirausaha siswa SMKN 4 Bogor tahun 2019 ini telah disahkan dan disetujui,

Bogor, 11 September 2019

Guru Pembimbing,

Drs. Mulya Mupri
NIP. 196707282005011006

Penyusun,

Mohamad Fauzan Aldi
NIS. 171801536

Mengetahui
Kepala Sekolah,

Drs. Joni Alwis
NIP. 196304181987031011

Kata Pengantar

Dengan mengucap syukur alhamdullilah atas kehadirat Allah SWT, yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya, shalawat serta salam mari kita limpah curah kepada Nabi Besar Muhammad SAW sehingga kami dapat menyelesaikan proposal kewirausahaan.

Proposal ini dapat diselesaikan karena bantuan Allah dan juga pihak sekola, maka dari itu kami mengucapkan banyak terima kasih kepada :

1. Allah SWT
2. Bapak Drs. Joni Alwis selaku kepala SMKN 4 Bogor.
3. Bapak Drs. Mulya selaku guru pembimbing.

Dalam proposal ini saya memiliki maksud untuk membuat usaha kecil kewirausahaan yang berjudul ‘Waroeng Ojan’. Saya tahu dalam proposal ini masih jauh dari kata sempurna dan harus diperbaiki, baik dalam perangkaian kata maupun dalam penyempurnaan tata bahasa yang dipergunakan. Maka dari itu kritik dan saran sangat kami harapkan demi kesempurnaan proposal ini.

Akhir kata saya ucapkan mohon maaf sebesar-besarnya dan seikhlas-ikhlasnya apabila proposal ini banyak kesalahan. Semoga bermanfaat bagi kita semua.

Bogor, September 2019

Penyusun

Daftar Isi

HALAMAN JUDUL/COVER
Lembar Pengesahan.....2
Kata Pengantar.....3
Daftar Isi.....4
BAB I.....5
PENDAHULUAN.....5
1.1 Latar Belakang.....5
1.2 Tujuan.....6
1.3 Hasil Yang diharapkan.....2
BAB II.....3
Usaha Kecil.....3
2.1 Profil Produk.....3
2.2 Proses Produksi.....4
2.3 Sistem Pemasaran.....4
2.4 Anggaran Usaha.....4
2.5 Laporan Pendapatan Keuangan.....5
2.6 Bukti Transaksi.....6
BAB IV.....7
PENUTUP.....7
3.1 Kesimpulan.....7
3.2 Saran & Rekomendasi.....7

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Kewirausahaan dalam pendidikan merupakan kerja keras yang terus-menerus dilakukan oleh pihak sekolah terutama kepala sekolah dalam menjadikan sekolahnya bermutu. Konsep kewirausahaan ini meliputi usaha membaca dengan cermat peluang-peluang,melihat setiap unsur institusi sekolah adanya sesuatu baru atau inovatif,menggali sumber daya secara realistic dan dapat dimanfaatkan,mengendalikan resiko,mewujudkan kesejahteraan (benefits) dan mendatangkan keuntungan financial (profits).

Benefits dan profits ini terutama dilihat untuk kepentingan peserta didik,guru-guru dan kepala sekolah.Gagasan kemauan dan kerja keras adalah modal bagi seorang wirausahadan uang adalah salah satu imbalan yang diperoleh dari usaha mewujudkan gagasan-gagasan tersebut.Sangat penting adanya pendidikan kewirausahaan didalam dunia sekolah untuk membekali para siswa-siswi dalam mengarungi dunia usaha yang akan dijalankan mereka setelah keluar dari sekolah,makalah ini saya penyusun akan membahas mengenai suatu produk dan cara memproduksinya.

1.2 Tujuan

- Memenuhi tugas mata pelajaran kewirausahaan
- Belajar membentuk pola fikir kewirusahaan dalam diri kami meskipun masih didalam dunia pendidikan

- Sebagai tolak ukur jika kamib mendirikan sebuah usaha
- Untuk mengetahui pengaruh motivasi keberhasilan diri terhadap keinginan siswa-siswi untuk menjadi wirausaha.
- Mengetahui apa saja yang mendorong para pengusaha kecil untuk berwirausaha.

1.3 Hasil Yang diharapkan

Hasil yang diharapkan setelah memproduksi produk ini melebihi keuntungan,Dengan Sumber daya modal barang hasil produksi yang dipakai sebagai sarana untuk menghasilkan suatu produk.Keuntungan yang diperoleh:

1. Keuntungan dapat dinikmati sendiri
2. Memproleh kepuasan
3. Memiliki pendapatan sendiri
4. Wawasan bertambah
5. Hobi tersalurkan

BAB II

Usaha Kecil

2.1 Profil Produk

1. Nama Produk

Nama produk ini adalah ‘Waroeng Ojan’. Produk saya berasaldari 2 kata. Waroeng dan Ojan. Waroeng itu adalah sebuah usaha kecil dimana tersedia beberapa makanan. Sedangkan Ojan itu merupakan nama Panggilan saya..

2. Bahan Baku

- **Bahan-bahan**
  - Pulsa SMS

- **Alat**
  - Handphone

3. Cara Mendapatkan

Dalam usaha ini saya mendapatkan Saldo pulsa dari sebuah toko counter yang biasa merekrut agen pulsa

2.2 Proses Produksi

1) Saya akan membeli saldo kepada counter
2) Saya akan memberi pemberitahuan kepada teman teman saya bahwa saya menyediakan Pulsa, beberapa uang elektronik dan barang barang elektronik.
3) Jika ada yang memesan akan saya langsung kirimkan pulsa nya

2.3 Sistem Pemasaran

Saya akan memasarkan dengan cara langsung dan tidak langsung. Secara langsung contohnya adalah menawarkan kepada kawan kawan di sekolah. Sedangkan secara tidak langsung yaitu memasarkan di sosial media seperti Whatsapp.

2.4 Anggaran Usaha

1. **Modal Awal**

   Modal Rp.500.000

2. **Keuntungan/trx** **Rp. 1000/trx**

3. **Hasil Keuntungan Per Minggu**

   Hasil penjualan = Target jumlah Transaksi X Keuntungan/trx

   = 50 X Rp.1.000,-

   = Rp. 50.000,-

2.5 Laporan Pendapatan Keuangan

Hasil Penjualan Pulsa 2019								
Bulan	Minggu 1	Minggu 2	Minggu 3	Minggu 4	Minggu 5	Pendapatan	Pengeluaran	Sisa
September	277000					277000	55000	222000
Oktober	50000	69000	62000	61000	20000	262000	80000	182000
November	55000	65000	62000	65000	15000	262000	75000	187000
Desember	78000	84000	56000	20000	0	238000	115000	123000

Hasil Penjualan Barang Bulan September 2019			
No.	Nama Barang	QTY	Total Keuntungan
1	Headshet Robot	4	40000
2	Ballpoint	2	20000
3	Headphone Gaming	1	30000
4	Celana Volly	1	10000
5	Flashdisk OTG 32GB	2	40000
			140000

Hasil Penjualan Barang Bulan Oktober 2019					
No.	Nama Barang	QTY	Total Keuntungan	Tanggal	Total Perminggu
1	Kaos Pramuka	1	15000	Tanggal 1 -7	85000

2	Flashdisk	2	60000		
3	Stylush Pen	1	10000		
4	Kabel Data	1	10000	Tanggal 7 - 31	50000
5	Manset	1	15000		
6	Flashdisk	1	20000		
7	Splitter Audio	1	5000		

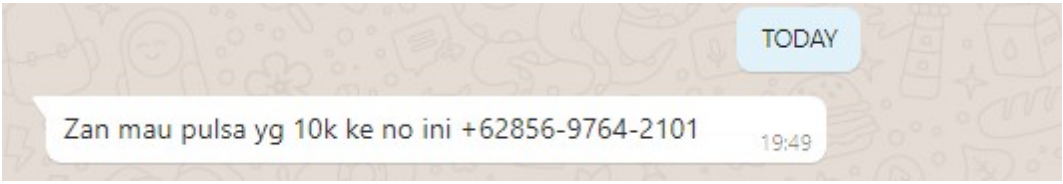
Hasil Penjualan Barang Bulan November 2019

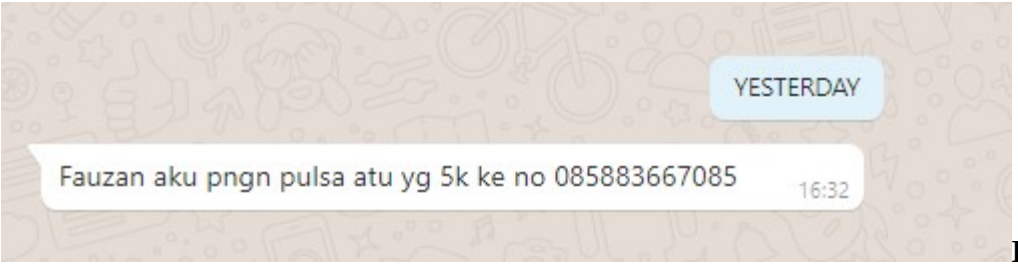
No.	Nama Barang	QTY	Total Keuntungan	Total Perminggu
1	Headshet Bluetooth	1	20000	
2	Kabel Data	1	10000	30000

Hasil Penjualan Barang Bulan Desember 2019

No.	Nama Barang	QTY	Total Keuntungan	Total Perminggu
1	Flashdisk	1	13000	
2	Casing	1	6000	
3	OTG	1	14000	33000

2.6 Bukti Transaksi





B

AB IV

PENUTUP

3.1 Kesimpulan

Kewirausahaan merupakan kemampuan kreatif dan inovatif yang dijadikan dasar kiat dan tanggung jawab untuk mencari peluang menuju sukses.Seseorang yang mau berwirausaha membutuhkan sikap percaya diri,konsisten,berorientasi tugas,dan berani mengambil resiko berorientasi ke masa yang akan datang.Pengembangan jiwa kewirausahaan sangat dibutuhkan untuk membentuk jiwa kewirausahaan.

Kesimpulan dari penjualan ini yang telah saya lakukan adalah bahwa sebagai seorang siswa harus berani bergerak untuk melakukan sebuah perubahan,berjualan kecil-kecilan memiliki banyak manfaat untuk menjadi seorang wirausaha yang handal & sukses.Bahkan dapat disimpulkan bahwa modal bukan lah segalanya dalam dunia usaha,asal ada kemauan dan keinginan untuk berusaha pasti kita bisa melakukannhya.

3.2 Saran & Rekomendasi

Saran bagi siswa-siswi yang akan dan sedang melakukan wirausaha:

1. Siwa dan Sisiwi diharapkan dapat membaca peluang untuk membuka wirausaha.
2. Jika nanti sudah lulus ada peluang untuk membuka lapangan pekerjaan dengan cara berwirausaha dan juga bisa menyelesaikan minimnya lapangan kerja.
3. Siswa dan Siswi sebelum menjadi wirausaha diharapkan untuk membekali dirinya dengan pengetahuan yang cukup.
4. apabila mengalami kegagalan jangan mudah berputus asa.Evaluasi terlebih dahulu penyebab kegagalan itu apa.
5. membuka wirausaha menjadikan siswa dan siswi lebih mandiri dan belajar bagaimana mengelola usaha.

Saran lain yang dapat disampaikan semoga banyak siswa-siswi yang mulai berani untuk melakukan sebuah proses berwirausaha dimulai dari sekarang,karena dengan kita berwirausaha kita akan mulai menciptakan sebuah inovasi baru ,dan bermanfaat bagi banyak orang.

Demikianlah proposal yang saya buat semoga apa yang saya paparkan bisa menjadi tambahan pengetahuan bagi kita semua untuk lebih mengenal dunia kewirausahaan.saya menyadari apa yang saya paparkan dalam proposal ini masih belum sesuai apa yang diharapkan,untuk itu saya berharap masukan yang lebih banyak dari pembmbing dan teman-teman semua.